

Archivo

CAREF

Comisión Argentina para los Refugiados

IGLESIA EVANGELICA DEL RIO DE LA PLATA
IGLESIA EVANGELICA DISCIPULOS DE CRISTO
IGLESIA EVANGELICA METODISTA ARGENTINA

GUIA PARA LA PRESENTACION DE PROYECTOS LABORALES

1. Descripción del Proyecto

Indicar brevemente las operaciones a realizar (compra, venta, fabricación, servicio a prestar, etc.). Si fuera posible, indicar margen de utilidad y costos.

2. Localización (zona donde se ubicará)

Se indicará el o los lugares donde se instalará el proyecto. De ser posible, se deberá aclarar las razones de los lugares elegidos.

3. Necesidades de Capital

Se detallarán los elementos necesarios para llevar a cabo el proyecto y su costo. De ser posible, adjuntar presupuestos.

4. Costos fijos mensuales

Indicar los principales costos fijos, como ser: alquileres, luz, teléfono, etc., que genere el local.

5. Monto de ventas mensuales

Si fuera posible indicar en forma aproximada el monto de ventas mensuales.

6. Comentarios adicionales

Para todo aquello que se desee agregar.

(Se adjunta ejemplo)



CAREF

Comisión Argentina para los Refugiados

IGLESIA EVANGELICA DEL RIO DE LA PLATA
IGLESIA EVANGELICA DISCIPULOS DE CRISTO
IGLESIA EVANGELICA METODISTA ARGENTINA

PROYECTO LABORAL

1. Descripción del proyecto

Se trata de un negocio de venta de ropa de bebés al por menor. La ropa se comprará a un fabricante que la provee y la entrega a pagar en 30/60/90 días. El margen de ganancia (diferencia entre precio de venta y costo del artículo) es del 45 % en promedio.

2. Localización

El negocio será instalado en la zona de Constitución, a dos cuadras de la estación de F.F.C.C. Se estima que la zona es ideal por el gma movimiento de personas que pasan por allí, y en razón de que los artículos que vendemos están dirigidos a un público de clase media.

3. Necesidades de capital (en =A=)

Compra del stock (mercadería)	1.000
Alquiler del local *	200
Adecuación del local	100
Papelería	50
Caja inicial	50
Varios	20
TOTAL	=A= 1.420



* Costo total de alquiler (comisión inmobiliaria, 2 meses depósito, etc.)

4. Costos fijos (en =A=)

Alquiler del local (mensual)	100
Luz (mensual)	20
Gas (mensual)	10
Otros (indicar).....	5
TOTAL.....	=A= 135

5. Monto de ventas mensuales (estimadas)

Se estima que mensualmente podremos vender en el negocio, la suma de =A= 600, de acuerdo con la información que tenemos.